

# Arrow - Wir gestalten die Zukunft!

## Product Sales Specialist (m/w) für den Standort München

Die Arrow ECS ist ein Value-Add IT Distributor, der sich auf die Bereitstellung von Produkten und Lösungen führender Technologieanbieter für den unternehmensweiten Einsatz in den Bereichen Enterprise und Midrange Computing fokussiert hat. In Deutschland konzentriert sich Arrow ECS auf die Produktbereiche Server, Storage, Networks & Security, Desktop Delivery sowie Virtualisation und Services. Wir unterstützen Fachhändler bei der Realisierung maßgeschneiderter Lösungen für deren Endkunden. Das Produkt- und Lösungsangebot wird kombiniert mit kontinuierlich wachsenden Services in den Bereichen Marketing, Vertrieb, Finanzierung, Logistik sowie Technik und Consulting. Professionelle, teilweise exclusive Trainings und Schulungen unter dem Markennamen „Arrow ECSedu“ ergänzen das Angebot.

Das Unternehmen beschäftigt in Deutschland heute ca. 300 Mitarbeiter. Als Teil einer großen amerikanischen Unternehmensgruppe sind wir unter den Fortune 500 an der Börse notiert.

**Für unseren Bereich Security suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unseren Standort in München eine/n Product Sales Specialist (m/w).**

Als Ansprechpartner eines definierten Herstellers-Portfolios sowie zur Umsetzung von strategischen Herstellerzielen wie Neukundengewinnung und Partnerausbau. Als aktives Bindeglied

zwischen Hersteller und Kunden, wie auch unserer Mitarbeiter in Vertrieb, Technik und Marketing sind Sie für folgende Aufgaben zuständig:

- > Telefonische Betreuung und Beratung unserer Fachhandelspartner
- > Aktive, regelmäßige Telefonakquise zur Neukundengewinnung
- > Projektpflege im CRM-System und Pflege von Kundeninformationen bzw. -daten
- > Aus- und Aufbau und Pflege der Geschäftsbeziehung zu Herstellern und Partnern
- > Lösungsorientierte Produktpositionierung
- > Partnergewinnung und -entwicklung durch gezielte Produkt-Marketing Aktivitäten
- > Aktive Betreuung und Unterstützung des Vertriebs im Projektgeschäft
- > Planung und Durchführung von Workshops, Webinaren und Schulungen für Vertriebsmitarbeiter sowie Business Partner
- > Regelmäßige Bedarfsanalyse und Kontaktpflege per Telefon und E-Mail
- > Mitgestaltung von Marketingplänen & -strategien

# Ja, ich will...

**Das bringen Sie mit:**

- > Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- > Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Spaß am Verkauf
- > Erfahrung in der Telefonakquise
- > Selbständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- > Teamfähigkeit
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > IT-Produkt- und Marktkenntnisse, idealerweise im Bereich IT Security
- > Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position, idealerweise bei einem Value-Add Distributor, einem Value- Add Reseller oder im Bereich B2B

**Wir bieten Ihnen**

eine verantwortungsvolle, spannende Tätigkeit mit kollegialer Atmosphäre und vielen Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiter zu entwickeln.

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten und Sie Teil des Arrow ECS-Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Hier geht es zum [Bewerbungstool >>](#)

**Arrow ECS GmbH**

Human Resources  
Elsenheimerstraße 1  
80687 München  
Tel. +49 (89) 93099-0  
[arrowecs.de](http://arrowecs.de)



Arrow ECS AG  
Elsenheimerstraße 1  
80687 München

---

**ANSPRECHPARTNER**

Human Resources

**PER TELEFON**

**+ 49 (89) 93099 - 0**

**ONLINE**

**[arrowecs.de](http://arrowecs.de)**

---

**Ja, ich will...**