

Arrow - Wir gestalten die Zukunft!

Business Development Manager (m/w)

Die Arrow ECS ist ein Value-Add IT Distributor, der sich auf die Bereitstellung von Produkten und Lösungen führender Technologieanbieter für den unternehmensweiten Einsatz in den Bereichen Enterprise und Midrange Computing fokussiert hat. In Deutschland konzentriert sich Arrow ECS auf die Produktbereiche Server, Storage, Network & Security, Desktop Delivery sowie Virtualisation und Services. Wir unterstützen Fachhändler bei der Realisierung maßgeschneiderter Lösungen für deren Endkunden. Das Produkt- und Lösungsangebot wird kombiniert mit kontinuierlich wachsenden Services in den Bereichen Marketing, Vertrieb, Finanzierung, Logistik sowie Technik und Consulting. Professionelle, teilweise exklusive Trainings und Schulungen unter dem Markennamen „Arrow ECSedu“ ergänzen das Angebot.

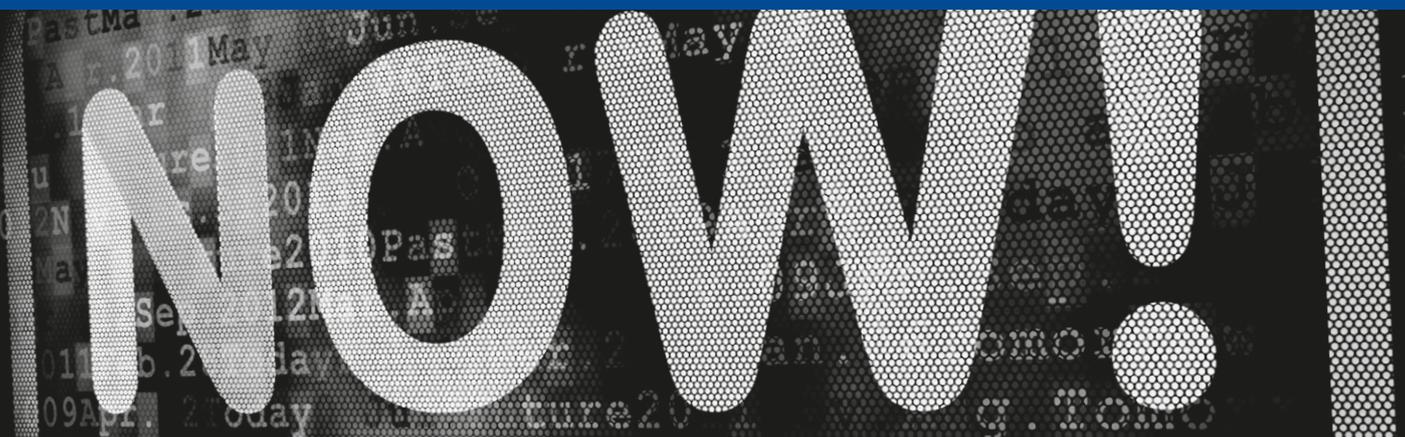
Das Unternehmen beschäftigt in Deutschland heute ca. 300 Mitarbeiter. Als Teil einer großen amerikanischen Unternehmensgruppe sind wir unter den Fortune 500 an der Börse notiert.

Für unseren Bereich Security suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unseren Standort in München eine/n

Business Development Manager (m/w).

Als zentraler Ansprechpartner eines definierten Herstellers-Portfolios sowie als aktives Bindeglied zwischen Hersteller und Kunden, wie auch unserer Mitarbeiter in Vertrieb, Technik und Marketing sind Sie für folgende Aufgaben zuständig:

- > Strategische und operative Entwicklung eines definierten Hersteller-Portfolios
- > Verfolgung und Durchsetzung der Forecast-Ziele
- > Festlegung, Umsetzung und Kontrolle von Herstellerzielen mit Hilfe von Businessplänen
- > Aus- und Aufbau und Pflege der Geschäftsbeziehung
- > Beobachtung von Markttrends, Schlüsseltechnologien und der am Markt agierenden Mitbewerber
- > Lösungsorientierte Produkt- und Preispositionierung
- > Partnergewinnung und -entwicklung durch gezielte Produkt-Marketing Aktivitäten
- > Aktive Betreuung und Unterstützung des Vertriebs im Projektgeschäft
- > Fachliche Beratung unserer Reseller-Kunden
- > Planung und Durchführung von Workshops, Webinaren und Schulungen für Vertriebsmitarbeiter sowie Business Partner
- > Informationsaufbereitung für Webseiten, Partner-Newsletter, Intranet
- > Mitgestaltung von Marketingplänen & -strategien
- > Lagerbestandskontrolle



Das bringen Sie mit:

- > Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung
- > Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position, idealerweise bei einem Value Add Distributor bzw. bei einem Value Add Reseller
- > Sehr gute, sichere Präsentationsfähigkeiten
- > Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > Erfahrung im Projektmanagement
- > IT-Produkt- und Marktkenntnisse, idealerweise im Bereich IT Security
- > Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- > Selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- > Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- > Strukturierte Arbeitsweise

Wir bieten Ihnen

eine verantwortungsvolle, spannende Tätigkeit mit kollegialer Atmosphäre und vielen Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiter zu entwickeln.

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten und Sie Teil des Arrow ECS-Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich über unser **Bewerbungstool Workday**.

Arrow ECS GmbH

Human Resources
Elsenheimerstraße 1
80687 München
Tel. +49 (89) 93099-0
arrowecs.de



Arrow ECS AG
Elsenheimerstraße 1
80687 München

ANSPRECHPARTNER

Human Resources

PER TELEFON

+ 49 (89) 93099 - 0

ONLINE

arrowecs.de

