

# Arrow - Wir gestalten die Zukunft!

## Team Lead Inside Sales, Renewal Sales (m/w) für den Standort München

Die Arrow ECS ist ein Value-Add IT Distributor, der sich auf die Bereitstellung von Produkten und Lösungen führender Technologieanbieter für den unternehmensweiten Einsatz in den Bereichen Enterprise und Midrange Computing fokussiert hat. In Deutschland konzentriert sich Arrow ECS auf die Produktbereiche Server, Storage, Networks & Security, Desktop Delivery sowie Virtualisation und Services. Wir unterstützen Fachhändler bei der Realisierung maßgeschneiderter Lösungen für deren Endkunden. Das Produkt- und Lösungsangebot wird kombiniert mit kontinuierlich wachsenden Services in den Bereichen Marketing, Vertrieb, Finanzierung, Logistik sowie Technik und Consulting. Professionelle, teilweise exclusive Trainings und Schulungen unter dem Markennamen „Arrow ECSedu“ ergänzen das Angebot.

Das Unternehmen beschäftigt in Deutschland heute ca. 300 Mitarbeiter. Als Teil einer großen amerikanischen Unternehmensgruppe sind wir unter den Fortune 500 an der Börse notiert.

**Für den weiteren Aufbau und die Führung des Renewal Sales Vertriebsinnendienstteams am Standort München suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen:**

**Team Lead Inside Sales, Renewal Sales (m/w).**

### **Zu Ihren Aufgaben gehören:**

- > Steuerung und Erreichung der kurz- und langfristigen Vertriebsziele für Deutschland sowie Unterstützung der weltweiten Unternehmensziele
- > Führung, Coaching und Weiterentwicklung des Inside Sales Security Renewal Teams
- > Unterstützung des Vertriebsmanagements bei der Gestaltung der Vertriebsstrategien
- > Kontinuierliche Überprüfung und Weiterentwicklung der Prozesse
- > Image- und verkaufsfördernde Repräsentation des Unternehmens nach außen
- > Pflege und Aufbereitung diverser Vertriebskennzahlen für das Vertriebsmanagement
- > Zusammenarbeit und Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie mit den funktionalen Kollegen (BU Manager) innerhalb Deutschlands

# Ja, ich will...

**Das bringen Sie mit:**

- > Mindestens 5 Jahre Erfahrung in einer Vertriebsposition in der IT Branche
- > Fähigkeit, im Team zu arbeiten und effektive Teams zu bilden
- > Fundierte Kenntnisse im Bereich IT Networking und Security sind wünschenswert
- > Selbstsicheres Auftreten, starke soziale Fähigkeiten und ausgeprägtes Kommunikationsgeschick
- > Organisationstalent, lösungsorientierte Arbeitsweise
- > Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

**Wir bieten Ihnen**

eine verantwortungsvolle, spannende Tätigkeit mit kollegialer Atmosphäre und vielen Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiter zu entwickeln.

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten und Sie Teil des Arrow ECS-Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Hier geht es zum [Bewerbungstool >>](#)

**Arrow ECS GmbH**

Human Resources  
Elsenheimerstraße 1  
80687 München  
Tel. +49 (89) 93099-0  
arrowecs.de



Arrow ECS AG  
Elsenheimerstraße 1  
80687 München

---

**ANSPRECHPARTNER**

Human Resources

**PER TELEFON**

**+ 49 (89) 93099 - 0**

**ONLINE**

**arrowecs.de**

---

**Ja, ich will...**